

בעיטת קרן | יזהר שי



מנהלים חדשים בהיטרקומד ישראל

למחלקת שיווק. אם מסיבה אדיוטית כלשהי תחליט להתפטר או תקפיד להיות זמין כי יכול להיות שאצטרך להשתמש בך כשיתחשק לי בעתיד". מושיקו הנאמן אכן תחליט להתפטר, בהחלטה תמוהה ובלתי סבירה בעליל. הוא שלח אימייל לכל בעלי המניות בחברה בו הודה לבנג'י על ההודמנות החד פעמית לעבוד בצילו, ללמוד ממנו ולקבל ממנו השראה אין סופית בכל יום מחדש, במשך שנים רבות. משוחרר מנוכחותו המעיקה של מושיקו ומהתחייבויות קודמות, פנה בנג'י למלאכת הכנת המשרדים לאיציק ולאייבגי, שני המנהלים החדשים שיקשטו את היטרקומד בהמשך דרכה, עד שהוא יחליט אחרת מתישהו בעתיד.

בורסות העולם טרם הגיבו למינויים

אבל דווקא כאן, לפתע, התעוררה בעיה. איציק התמים והזוחח השתכנע משום מה מאזהרות חבריו ובפגישה במשרדו של בנג'י, כשעיניו מושפלות, בקול רפה וברעד קל, הוא ביקש לקבל את הבטחות המנכ"ל לגבי מדיניות החברה בכתב. נדהם ופגוע, במיוחד לאחר שהפקיד הבטחות סותרות לחלוטין בידי איבגי, נאלץ בנג'י להודיע שהוא מרגיש נכבד, המום וכואב. "אני מצר מאוד על החלטתו של המועמד איציק שלא להצטרף להנהלת היטרקומד ולמלא בה את תפקיד ליצן החצר. אני עדיין עומד מאחורי כל הבטחותי חסרות המשמעות למועמד איציק וקורא לו להצטרף אלינו בכל זמן שיחפוץ בעתיד. המפתח למשרד שהבטחתי לו שמור עדיין בכיסי המנקה עד להודעה חדשה".

בטקס צנוע ומכובד נכנס איבגי השבוע לתפקידו כמנהל התפעול של היטרקומד. בנאומו הוא הדגיש שכשקרא לבנג'י בעבר "טיפש, עצלן וחסר כל יכולת מקצועית" הוא לא באמת התכוון לכך, אלא שפשוט המילים התחרו לו עם משפט אחר שאמר דקה לפני כן ובו כינה מנהל בכיר בתעשייה ששמו מתחיל באות 'ב' ונגמר ב'י' "עיקש, פחדן וחסר כל בושה אישית". הוא הביע אמון מלא במנכ"ל היטרקומד, בעובדי החברה ובעיקר בעצמו וקרא לכל בעלי המניות בחברה להתאחד ולהביע תמיכה גורפת בחברה ובמנהליה.

בורסות העולם טרם הגיבו למינויים האחרונים. האנליסטים העוקבים אחרי מניית היטרקומד זהירים בהערכות שלהם ונמנעים לעת עתה מלשנות את תחזיותיהם, לטובה או לרעה. אנחנו נמשיך לעקוב ולדווח. ●

הידוע אין-קראנצ'. אבל זה לא הפריע לבנג'י להציע לו את תפקיד סמנכ"ל התפעול של החברה, משכורת חודשית של מאה אלף שקל ובנוסף של שמונים אלף שקל בכל חודשיים, התלוי בכך שהשמש תזרח לפחות פעמיים בשבוע באותו פרק זמן, כתנאי לתשלום הבונוס.

בזמן שבנג'י נשא ונתן עם איציק על מדיניות מוצרים חדשה שכללה כניסה לתחום המובייל והעמקת המחויבות של היטרקומד לרשתות חברתיות, הוא הבטיח לאייבגי הוותיק שהחברה לעולם לא תשקול אפילו לפתח מוצרים למובייל ושהיא תמחוק את כל המסמכים הפנימיים שאי פעם התייחסו לפייסבוק, ללינקדאין ולטוויטר. בנג'י אפילו התחייב להעלות תמונה של איבגי לדהף הפייסבוק שלו ולהבהיר בפומבי שהוא תומך נלהב בתוכניותיו,

בטקס צנוע ומכובד נכנס איבגי השבוע לתפקידו כמנהל התפעול של היטרקומד. בנאומו הוא הדגיש שכשקרא לבנג'י בעבר "טיפש, עצלן וחסר כל יכולת מקצועית" הוא לא באמת התכוון לכך, אלא שפשוט המילים התחרו לו עם משפט אחר שאמר דקה לפני כן

הכוללות תביעות משפטיות כנגד כל המתחרים של היטרקומד, וגם אלה שעדיין לא יודעים שהם מתחרים, שיחרור קו מוצרים חדש ומתקדם תוך 48 שעות מיום מינויו לסמנכ"ל תפעול וארוחות חגים שלוש פעמים ביום לכל החברים של איבגי, אבל רק בימים אי זוגיים.

בשלב מתקדם במשא ומתן נזכר בנג'י שבתפקיד סמנכ"ל התפעול עובד כבר מושיקו, ידיד ותיק ונאמן, שעושה עבודה שקטה ומוצלחת מזה שנים ארוכות. בגלל הערכתו הרבה למושיקו ולאות הערכה לפועלו רב השנים למען היטרקומד, תחליט בנג'י לחרוג ממנהגו ולא להשפיל את מושיקו על ידי פיטורים באמצעות מכתב שיעביר לו הנהג הצמוד של בנג'י, בזמן שיהיה בדרכו לקנות בסופרמרקט מצרכים לכל משפחת המנכ"ל על חשבון החברה. במקום זאת שלח בנג'י למושיקו הודעת ווטסאפ מכובדת ומנומקת בזה הלשון: "תם זמנך. תתפנה מהכסא הנוכחי שלך תוך 24 שעות. אל תשכח להשאיר משרד נקי ומסודר. אני מעביר אותך

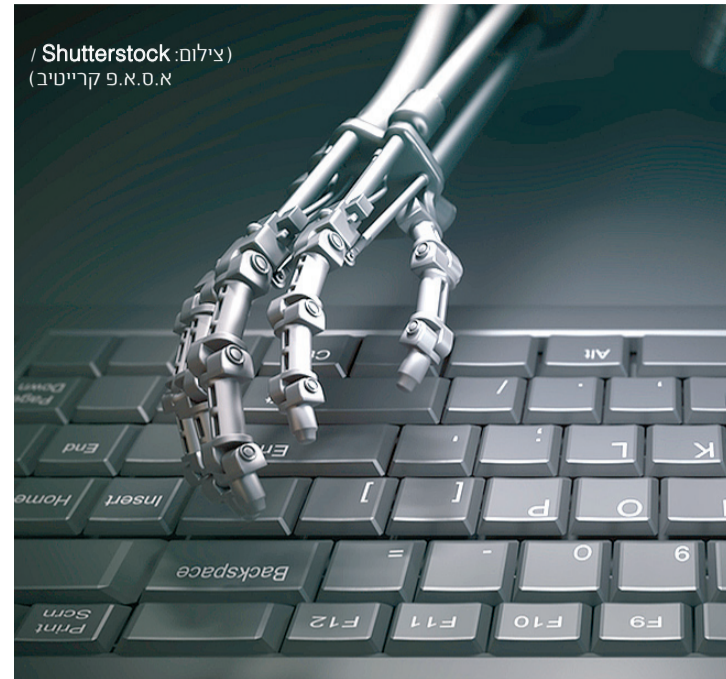
מזמן לא כתבנו כאן על היטרקומד ישראל, חברת ההייטק הישראלית שעדיין מגדירה את עצמה באתר האינטרנט שלה כסטארט-אפ חדשני ודינמי, אבל קורותיה בשנים האחרונות מלמדים על התבגרות מסוימת וכניסה לשלב חדש בחיי החברה המבטיחה הזו. מזה זמן ממושך היטרקומד איננה משחררת מוצרים חדשים לשוק, המכירות תקועות ושולי הרווח הולכים ונשחקים. השווקים הבינלאומיים כבר אינם תופסים אותה כחברה חדשנית מובילה והמניה מגיבה בהתאם, כשערכה יורד באיטיות אך באופן קבוע. המסחר במניית היטרקומד בבורסה דליל למדי ובימים רבים נרשמים מוכרים בלבד.

במשך זמן רב ניסה בנג'י, המנכ"ל הוותיק והכל יכול של היטרקומד, לחזק את הנהלת החברה באמצעות גיוסים של מנהלים בכירים בתעשייה, לאור הביקורת ההולכת וגוברת מצד בעלי המניות המתוסכלים שלה. מנהלים בעלי שם ויכולת, כאלה שיוסיפו את הברק החסר לתדמיתה של היטרקומד ויגרמו לניצוץ מחדש בעיניהם של בעלי המניות, לקוחות החברה ושותפיה ברחבי העולם. נאמן למדיניותו רבת השנים, שקנתה לו מעמד של מנכ"ל כל יכול ונצחי, ניהל בנג'י משא ומתן עתיר בהבטחות ובפינוקים.

את איציק, מועמד שכבר שנים מנסה בכל דרך אפשרית למצוא משרה פנויה בהנהלת היטרקומד, לא היה קשה לשכנע להצטרף לחברה כסמנכ"ל שיווק ופיתוח עסקי. בנג'י הבטיח לו שמונים אלף שקל בחודש, בונוסים גריבים של חמישים אלף שקל בכל רבעון ללא תלות בביצועים ואופציות בסך של עשרים אחוז בחברה. לכולם היה ברור שלבנג'י אין שום כוונה לממש את החוזה הנדיב הזה ושהוא ימצא כבר את הדרך לסגת ממנו ברגע שאיציק יהיה בפנים, כחלק מההנהלה שלו. אבל איציק התעלם מכל סימני האזהרה, במיוחד אחרי שבנג'י הבטיח לו סמכויות בלעדיות במחלקת השיווק של החברה, אחריות נרחבת על הגדרת מוצרי הרור החדש של היטרקומד וזכויות למנות לעצמו חמישה סגנים כשכר גריב ומפנק.

בעלי ניסיון וצלקות

איציק התלהב ולא שעה לכל טענותיהם של עמיתיו בעלי הניסיון והצלחות. הוא גם עצם את עיניו אל מול השמועות שבמקביל להצעת העבודה שנתן לו ניהל בנג'י משא ומתן עם איבגי, אחד מהמנהלים הבכירים והוותיקים בתעשייה, שעבד איתו כבר בעבר במשך שנים ארוכות. אמנם, בשנים האחרונות הם הפכו ליריבים מרים ואייבגי אפילו כינה את בנג'י "טיפש, עצלן וחסר כל יכולת מקצועית" בראיון לאתר הטכנולוגיה



(צילום: Shutterstock / P.K.O. קרייטיב)

"אנשים מאוד טובים בלראות, לטעום, להריח, לשמוע. מכונות אינן טובות בזה. אנחנו כמעט הגענו לנקודה שבה אלגוריתמים יכולים לזהות צילומים דומים של חתולים ועכברים. אבל המוח עושה את זה הרבה יותר טוב"

מלאכותית בשם AI מאת פרופסור מרגרט בורדן. חשבתי שמדובר בעוד מסמך על הרובוטים שהולכים להשתלט על העולם, אך במקום זאת גיליתי שהספר מפרך באלגנטיות את רעיון המחשב העל-אנושי. מסקנתה של פרופסור בורדן היא כי "החזונו דמוי-אפוקליפסה על עתיד הבינה האנושית אינם אלא אשליות". טיעונים כאלה הם בבחינת משב רוח מרענן. נראה שבני האנוש - ההגיוניים מביניהם, ככל אופן - משיבים מלחמה שעה. ●

כמו המוח האנושי". אז מה עם הרעיון שמחשבים על-אנושיים יתחילו להיות חיים משלהם באופן עצמאי? "לא. מחשב הוא כלי, ורק אנשים יכולים לבנות מחשבים. אנשים כותבים תוכנות. מחשב אינו יכול לכתוב תוכנה. לא יהיה מחשב שיפעיל את עצמו". הורות לצירוף מקרים ממזל נוסף - או שאולי ההוצאה לאור של אוניברסיטת אוקספורד עוקבת אחר היסטוריית החיפושים שלי? - כשחזרתי הביתה גיליתי שהמזל שלח לי ספר על בינה

פיתחה במכון ביוראפי

כשהמוצר בשלב I של הניסויים הקליניים בלבד. הצוות שעבד בסיקאם, בראשות המנכ"לית בפועל של סיקאם, תהילה בן משה, הקים לאחר מכירת סיקאם את Biond, אשר מחולקת לשתי חטיבות. חטיבה אחת מספקת את שירותי הפיתוח במסגרת ההסכם עם פיזור כאמור, ועשויה לספק שירותים דומים לחברות נוספות בעתיד. החטיבה השנייה תפתח מוצרים עצמאיים. פרופ' גל מרקל, מציא המוצר של סיקאם, עושה לשמש בהמשך כיועץ ל-Biond. צוות Biond כולל כיום עשרה אנשים והכוונה היא לגייס עובדים נוספים. "אנחנו רוצים להקים חברת פיתוח תרופות יציבה שתפעל שנים רבות בגליל ולא דווקא תחפש אקזיט מהיר", אומרת בן משה. ●

קריין לחברת GSK, בעסקה שיכולה להניב לביוראפ עשרות מיליוני דולרים. העסקה הנוכחית עם פיזור לוותה על ידי עו"ד יעל ברץ, שותפה בכירה במשרד כהן פרל צדק ברץ.

אנשי cCAM מתחילים מחדש

המוצר מוסחר כאמור לחברת פיזור, אולם הפיתוח ייעשה בעזרת קבלן משנה, חברת Biond Biologics ממסגרת Biond הוקמה על ידי קבוצה של יוצאי חברת סיקאם (cCAM), שפיתחה מוצר בתחום הטיפול בסרטן שנמכר לפני כשנה לחברת מרק האמריקנית, בעסקת ענק שכללה מקדמה של 95 מיליון דולר והיקף פוטנציאלי של מעל 600 מיליון דולר ותמלוגים, וזאת